

Interdata :

5, Chemin des Gravieres 91190, Gif sur Yvette
01 64 86 86 00 - contact@interdata.fr

Contact presse :

Sophie Biscaras - 06 28 06 54 61
sophie.biscaras@macomexterne.com



Interdata propose un nouveau levier de croissance aux opérateurs de services grâce au SD-WAN.

Nouvel acteur français du SD-WAN, Interdata s'appuie sur les solutions de Versa Networks pour proposer des solutions réseaux taillées sur mesures en mode licence aux opérateurs de services.

Gif-sur-Yvette – Le 25 septembre 2017 - [Interdata](#), spécialiste français de l'intégration de réseaux et sécurité, s'apprête à exploiter l'énorme potentiel du marché du SD-WAN en proposant aux grandes entreprises et aux opérateurs une offre complète de services, basés sur les solutions de [Versa Networks](#), afin de leur permettre le développement rapide et flexible du SD-WAN sur le marché français.

« L'approche SDN en général et [SD-WAN](#) en particulier est désormais une réalité qui va redessiner le paysage de nos infrastructures réseau dans les prochaines années », a déclaré Jean Marc ODET, Directeur Général d'Interdata. « D'après une étude IDC réalisée en 2016, les ventes de solutions de SD-WAN devraient croître à un taux annuel moyen de 69% au cours des 5 prochaines années. Aussi, nous avons décidé d'investir et nous avons choisi de le faire avec Versa Networks. Sa solution innovante intègre tous les services dans une plate-forme logicielle et simplifie le déploiement par une mise à disposition automatique et centralisée. Je pense également que Versa Networks peut créer une véritable rupture dans le marché en raison de son approche NFV pure, et nous voulons être parmi les premiers à participer à cette révolution. »

Un modèle d'intégration flexible en 3 étapes – un service packagé et hébergé

Interdata souhaite permettre aux opérateurs de services et aux hébergeurs d'anticiper et de profiter de cette croissance en proposant un nouveau modèle de développement de leur réseau en 3 étapes « Build, Host, Transfer ».

« Grâce à notre partenariat stratégique avec Versa Networks, nous possédons la technologie pour nous permettre de proposer une solution SD-WAN de premier ordre. » explique Jean-Marc ODET. « Nous souhaitons aller plus loin dans notre offre en proposant aux opérateurs de services un modèle d'intégration évolué et souple répondant aux demandes de leurs clients, avec un mode de licence adapté à la croissance de leur business ».

- **Build : la construction du réseau en interne**

Le savoir-faire et l'expertise de nos ingénieurs Interdata nous permet d'avoir les ressources nécessaires pour construire le réseau en interne. Les développements et les tests sont directement réalisés au sein du NOC Interdata. Les opérateurs s'affranchissent ainsi de la mise en place de l'infrastructure lors du lancement de leur nouvelle offre.

- **Host : un service d'hébergement pour limiter les coûts de lancement**

La flexibilité offerte par le SD-WAN permet de proposer un hébergement directement dans les locaux d'Interdata. Les opérateurs de services peuvent attendre d'atteindre un volume d'affaires suffisant pour leur permettre d'assumer en interne les coûts opérationnels et humains.

- **Transfer : un partage de savoir-faire**

Dès que l'opérateur le souhaite, la technologie et le savoir-faire sont transférés afin qu'il soit entièrement autonome dans la gestion et la configuration de son réseau.

Le partenariat avec Versa Networks est l'une des composantes clés de l'écosystème d'Interdata, dont l'objectif est de proposer depuis plus de 30 ans des solutions et technologies novatrices et de se positionner comme un intégrateur précurseur sur le marché.

Les [solutions de Versa Networks](#), les principaux bénéfices :

- ▶ Rendre les réseaux WAN plus facile à déployer et à superviser ([FlexNFV](#))
- ▶ Fournir des outils d'analyse pour avoir une visibilité fine sur le trafic des liens WAN, la QOS et les règles de sécurité ([Versa Analytics](#))
- ▶ Distribuer facilement et dynamiquement les flux par application sur les différents circuits WAN disponibles (MPLS, Internet) sur des serveurs X86 ou des white box ([Versa Director](#))
- ▶ Fournir une meilleure redondance en cas d'incident de performance (latence, gigue, perte de paquets...etc.) sur un des liens WAN
- ▶ Intégrer des fonctions virtuelles pour intégrer des services additionnels : sécurité, CPE virtuel, optimisation...
- ▶ Sécuriser les agences/clients avec un réseau WAN de nouvelle génération en incluant un firewall Statefull et Next-Generation, une protection contre les malwares, du filtrage d'Url et de contenu, de l'IPS, de l'anti-virus et de la protection contre le DDoS.

Pour en savoir plus sur les solutions **Versa Networks** ou les services proposés par **Interdata** et rencontrer nos experts rendez-vous au **SD-WAN Summit**, les 26-27-28 septembre 2017 au Novotel Paris CDG, sur le stand T01.

A propos d'Interdata

Spécialisée dans les infrastructures et la sécurité des réseaux, la société Interdata est reconnue comme un intégrateur à forte valeur ajoutée. Son offre s'adresse aux opérateurs, aux entreprises de toutes tailles et aux grandes administrations. Depuis plus de 30 ans, l'entreprise a acquis une solide notoriété. Avant-gardiste, elle est en recherche constante des produits les plus innovants pour les introduire sur le marché français : premiers routeurs en France en 1987, premiers firewalls, première plate-forme de téléphonie sur IP opérationnelle sur site en 2001. Interdata réalise un CA de 29 M€ et emploie plus de 100 personnes. L'entreprise est certifiée ISO 9001 depuis le 31 mai 2002. Interdata fait partie du groupe IJNEXT. Pour plus d'informations : www.interdata.fr

A propos de Versa Networks

Fondé par des vétérans d'industrie de réseau, Versa Networks est un vendeur novateur sur les marchés du SD-WAN et SD-SECURITY. Les solutions de Versa permettent aux opérateurs de services et aux grandes entreprises de transformer le WAN et réseaux d'agence pour bénéficier de réels avantages concurrentiels. La solution Cloud IP de Versa délivre une agilité, une optimisation des coûts et une flexibilité sans commune mesure face aux fournisseurs traditionnels d'équipements réseau.

L'entreprise est soutenue par des investisseurs de premier plan : Séquoia, Mayfield, Artis Ventures et Verizon Ventures. Pour plus d'information : <http://www.versa-networks.com>.